

Directeur Pôle Achats Peinture automobile & Produits Associés



Paris (75017)

Business development

Management

International

Marketing

Achats

CONTACT

✉ contact@regis-desruelles.com

☎ +33680635270

PRÉSENTATION

J'ai construit mon expertise grâce à un parcours diversifié, multiculturel et international dans des secteurs passions qui demandent rigueur et méthode.

Pour gagner en performance, il faut être à l'écoute, saisir les opportunités et trouver les solutions innovantes ; rencontrons-nous pour en parler.

 LinkedIn

Directeur Pôle Achats Peinture & Produits Associés Autodistribution - Depuis avril 2020



- Direction des achats de la peinture et produits associés vendus au sein du réseau de distribution AUTODISTRIBUTION (plus de 350 magasins BtoB).
- Gestion d'un portefeuille produits de plus de 10 000 références.
- Négociation & gestion des contrats.
- Coordination avec Ventes et Marketing.
- Gestion d'une marque de peinture exclusive en coordination avec les Ventes.
- Coordination avec la logistique (magasin central).
- Support au département en charge des produits consommables peinture en MDD.
- Expertise de marchés BtoB matures.

Responsable Pôle Achats Peinture & Produits Associés



Autodistribution - Février 2017 à mars 2020

Responsable des achats de la peinture et produits associés vendus au sein du réseau de distribution AUTODISTRIBUTION.

Marketing & Development Manager / Automotive Refinish EMEA



BASF / Coatings Division - Septembre 2000 à janvier 2017 - CDI - France

- Développement de l'offre Produits & Services complémentaire à l'offre Peinture et destinée aux clients carrossiers du groupe BASF pour la zone EMEA.
- Coordination globale avec les zones Asie-Pacifique, Amérique du Nord & Amérique du Sud.
- Expertise de marchés matures et de marchés émergents.
- Périmètre de plus de 10.000 produits.
- Mes missions : gestion de contrats internationaux d'achats, marketing, introduction de nouvelles gammes, lancement et gestion d'une marque propre, gestion de projets, animation et coordination des filiales BASF.
- Chiffre d'Affaires et résultat multipliés par 5 en 15 ans.
- Effectif supervisé : 1 collaborateur cadre basé en France et 14 responsables nationaux en charge de l'activité "Non Paint" dans les différents pays.

Responsable Administration des Ventes / Marque R-M



BASF France SAS / Division Coatings - Septembre 1995 à septembre 2000 - CDI - France

- Responsable de l'Administration des Ventes de la marque de peintures R-M destinée aux clients carrossiers du groupe BASF pour la zone EMEA.
- Gestion des commandes des clients carrossiers et distributeurs en France, ainsi que des distributeurs, importateurs et des filiales BASF au niveau mondial.
- Réorganisation de la distribution de la marque en Europe, fusion des ADV "France" et "International", mise en place des méthodes et process ADV.
- Mise en place des normes et procédures qualité.
- Coordination globale avec les zones Asie-Pacifique et Amérique du Nord.
- Effectif supervisé : 8 collaborateurs.

Chef de Produits / Peintures pour la réparation automobile R-M



BASF / Coatings Division / Brand Management R-M - Juin 1992 à septembre 1995 - CDI - France

- Chef de produits au sein de la direction marketing de la marque de peintures R-M destinée aux clients carrossiers du groupe BASF.
- Gestion des lignes de produits existantes et lancement de nouveaux produits et lignes de produits.

- Communication produits, coordination et gestion des agences de publicité et de communication.
- Communication institutionnelle de la marque et organisation d'événements dont le plus important a été la privatisation du Futuroscope avec 700 invités internationaux.
- Responsabilité globale, hors USA.

Responsable Achats Matières Premières

BASF France SAS / Division Coatings - Septembre 1987 à juin 1992 - CDI - France



- Responsable des achats des matières premières destinées à la production des peintures et résines, négociation des contrats d'achats du site de Clermont de l'Oise (1000 personnes).
- Coordination et responsabilité des achats de 3 sites BASF en France (Le Bourget, Mérignac et Dachstein).
- Effectif supervisé : 1 collaborateur en direct et 3 responsables sur sites.

Acheteur Matières Premières

BASF Coatings Allemagne GmbH - Janvier 1985 à septembre 1987 - CDI - Stuttgart - Allemagne



Acheteur en charge des matières premières destinées à la production des encres d'imprimerie et résines utilisées sur le site de Stuttgart (Allemagne).

Cadre commercial

Groupes Auchan & Pinault France - Septembre 1978 à décembre 1984 - CDI - France



Sorti diplômé à 21 ans de l'ESC Lille, je démarre ma carrière dans des fonctions de cadre commercial.

COMPÉTENCES

Domaines d'expertise :

- Management international
- International business development
- Marketing
- Management produits
- Achats internationaux
- Marketing des achats
- Gestion de projet
- Communication
- Logistique
- Automobile

Langues étrangères :

- Anglais
- Allemand

FORMATIONS

Diplôme d'Etudes Supérieures Commerciales, Administratives et Financières (DESCAF)

SKEMA BUSINESS SCHOOL (EX ESC LILLE)
1975 à 1978

Spécialisation "Marketing - Ventes - Distribution"

Centres d'intérêt & passions :

- Président de bureau de vote électoral / Mairie du 8ème arrondissement de Paris
- Ski
- Automobile
- Karting
- Voyages
- Photo
- Plongée sous-marine
- Musique